



2022年3月期：（第52期）

決算説明会

- 1. 会社概要**
- 2. 中期経営計画**
- 3. 2022年3月期の振り返り**
- 4. 主なQ & A**
- 5. 質疑応答**

1. 会社概要

2. 中期経営計画

3. 2022年3月期の振り返り

4. 主なQ & A

5. 質疑応答



創 業 : 1970年8月

市 場 : 東京証券取引所スタンダード

事 業 : 測量ソフト開発・販売

高精度3次元地図データ作成

株 主 : 三菱電機、KDDI、岡谷鋼機他

子会社 : スリード、ATラボ、三和

1. 会社概要

- ① 本社
- ② アイサンモビリティセンター
- ③ R&Dベース
- ④ GEOMARKETセンター
- ⑤ 仙台営業所
- ⑥ 首都圏営業所
- ⑦ 東海営業所

- ⑧ 関西営業所
- ⑨ 広島営業所
- ⑩ 九州営業所
- ⑪ 上尾オフィス
- ⑫ G空間サテライトセンター



セグメント区分の変更について

前年度、「測地ソリューション事業」「G空間ソリューション事業」「新規事業」「その他」



本年度、「公共セグメント」「モビリティセグメント」「その他」

セグメント	主な市場と製品等
公共 セグメント	<p>主な市場：測量・不動産登記市場</p> <p>主な製品：測量土木関連ソフトウェア及び保守サービス、 三次元点群処理ソフトウェア、測量計測機器、 モバイルマッピングシステム他</p>
モビリティ セグメント	<p>主な市場：自動車関連、MaaS関連</p> <p>主な製品：高精度三次元地図データベース構築業務の請負、 自動運転システム構築、自動運転の実証実験他</p>
その他	不動産賃貸業



1. 会社概要

2. 中期経営計画

3. 2022年3月期の振り返り

4. 主なQ & A

5. 質疑応答

※前中期、「Challenge & Rebuild」を掲げ事業展開

☆本中期、「Investment & Innovation」を掲げ、成長分野に向け大胆に投資し新機軸を創出

Investment

Innovation

FY2021-FY2023



単位：百万円

	2022年3月期	2023年3月期	2024年3月期
売上高	4,450	4,600	5,500
営業利益	220	320	700
売上高営業利益率	4.9%	7.0%	12.7%
経常利益	210	310	690
親会社株主に帰属する当期純利益	147	217	483
配当金(円)	13	14	27

重要経営指標

売上高営業利益率	12%以上
ROE	7.5%以上
連結配当性向	30%以上

基本方針

基本方針 1	地理空間情報プラットフォームのもとNext事業の開拓、創出
基本方針 2	既存事業の収益性改善
基本方針 3	DXによる生産性向上と強靱な財務体質の実現
基本方針 4	少子高齢化時代における持続的成長を支える人財の採用と育成、活用
基本方針 5	コンプライアンスの徹底及び改定コーポレートガバナンスコードへの対応

経営目標

経営目標 1	2024年3月期において営業利益 7 億円を目指す
経営目標 2	Investment & Innovationの実施
経営目標 3	公共セグメントにおいて市場占有率を高める
経営目標 4	自動運転系る技術、ノウハウを収益に変える
経営目標 5	新常態に適応したワークスタイルを確立する



1. 会社概要

2. 中期経営計画

3. 2022年3月期の振り返り

4. 主なQ & A

5. 質疑応答

2022年3月期業績ハイライト

売上高：**4,190**百万円

(前年同期比16.8%増)

営業利益：**257**百万円

(前年同期比5.2%増)

親会社株主に帰属する当期純利益：**203**百万円

(前年同期比11.8%増)

単位：百万円

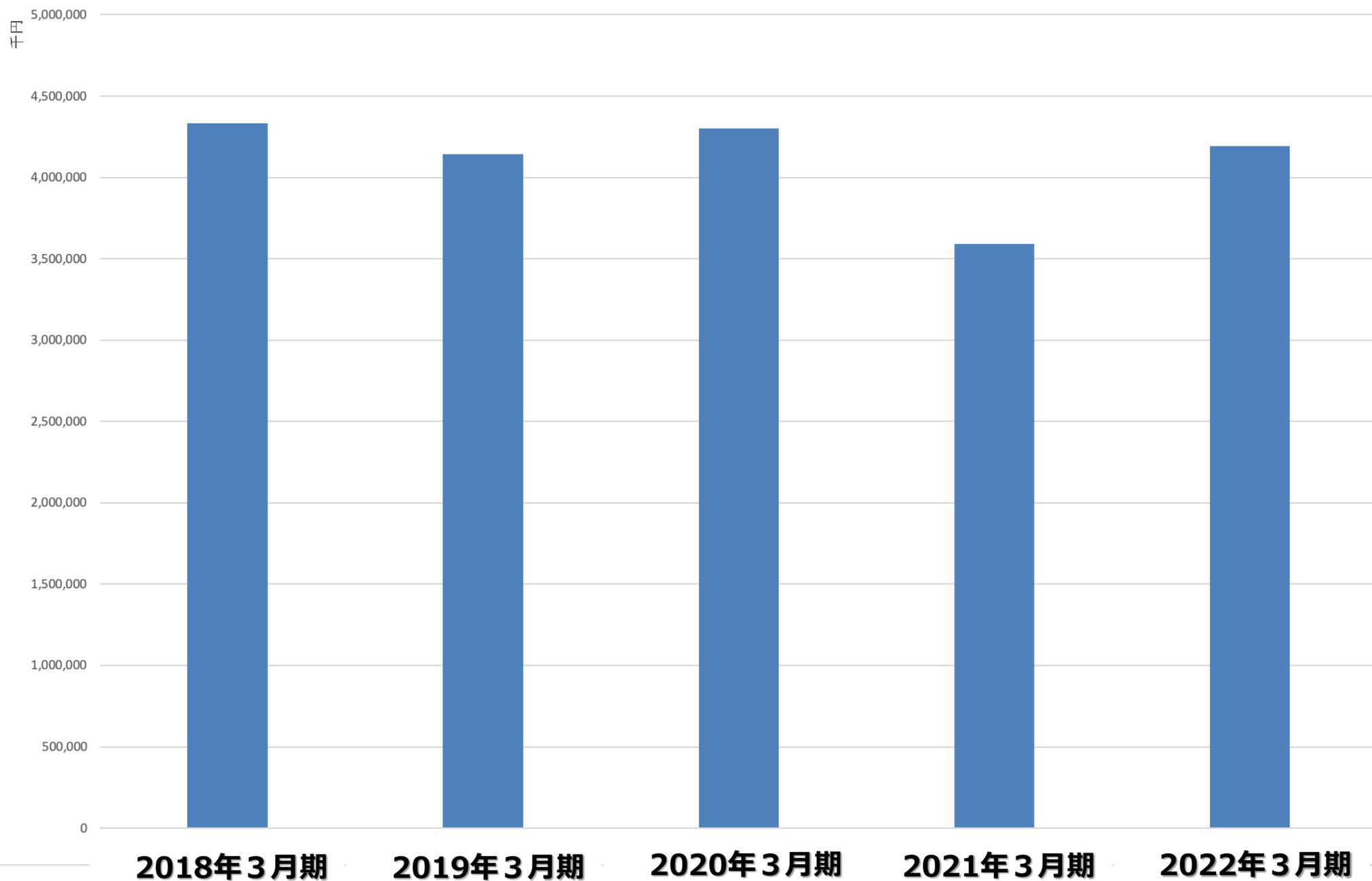
	2022年3月期		2023年3月期	2024年3月期
	計画	実績	計画	計画
売上高	4,450	4,190	4,600	5,400
営業利益	220	257	320	700
売上高営業利益率	4.9%	6.1%	7.0%	13.0%
経常利益	210	253	310	690
親会社株主に帰属する 当期純利益	147	203	217	483
配当金(単位：円)	13	13	14	30

1. 売上高、高額商材・案件に係る商談延期を受け計画を下回るが、各種請負案件の原価低減と利益率の高い自社製品の販売注力から利益率は改善。

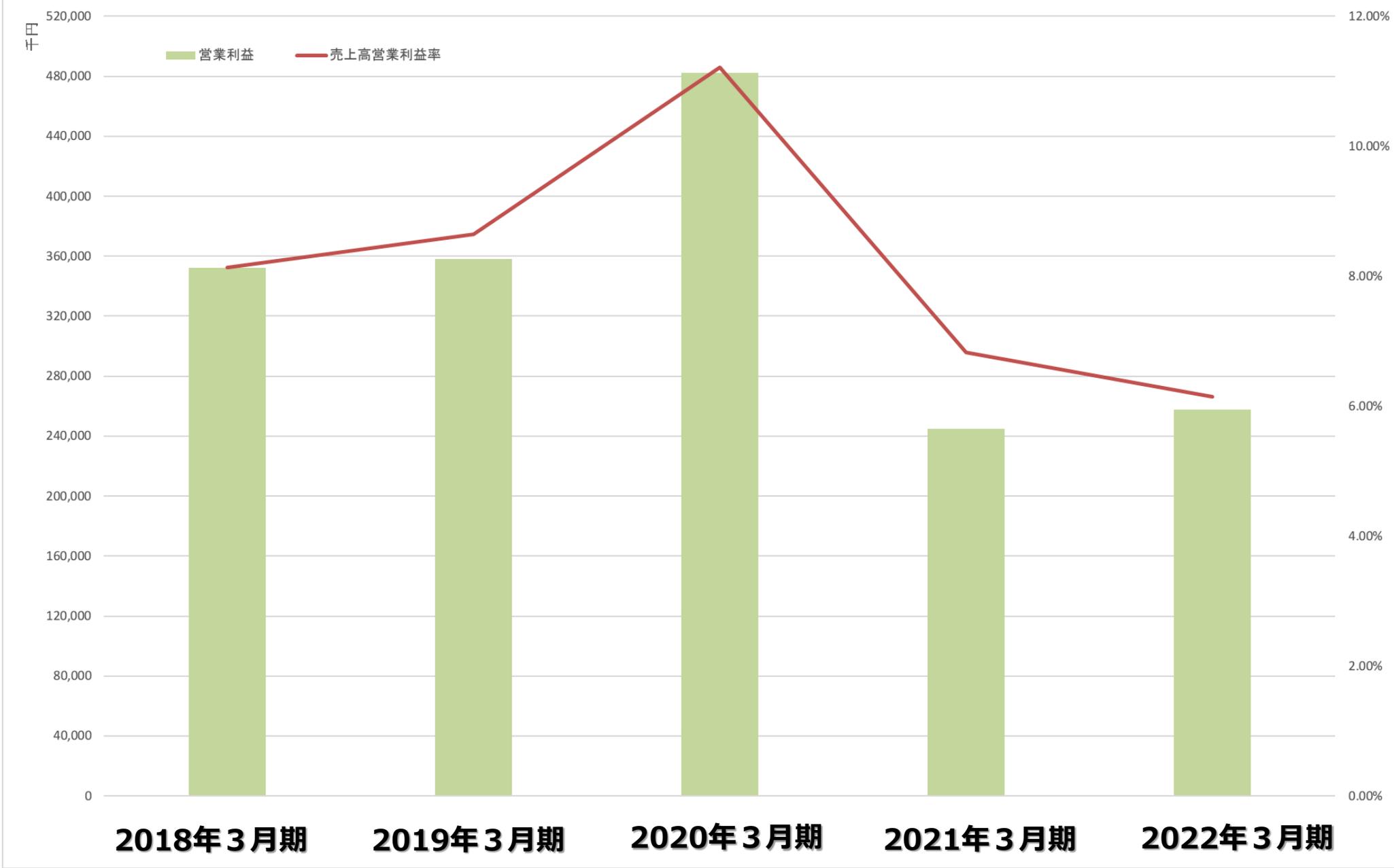
2. 各利益項目、次の要因にて計画を上回る。

- ① コスト管理の徹底とキャリア採用の計画未達から販売管理費が計画を下回る。
- ② M&Aにおける「負ののれん」の発生から特別利益を計上。

売上高 5事業年度比較



営業利益・売上高営業利益率 5事業年度比較



単位：百万円

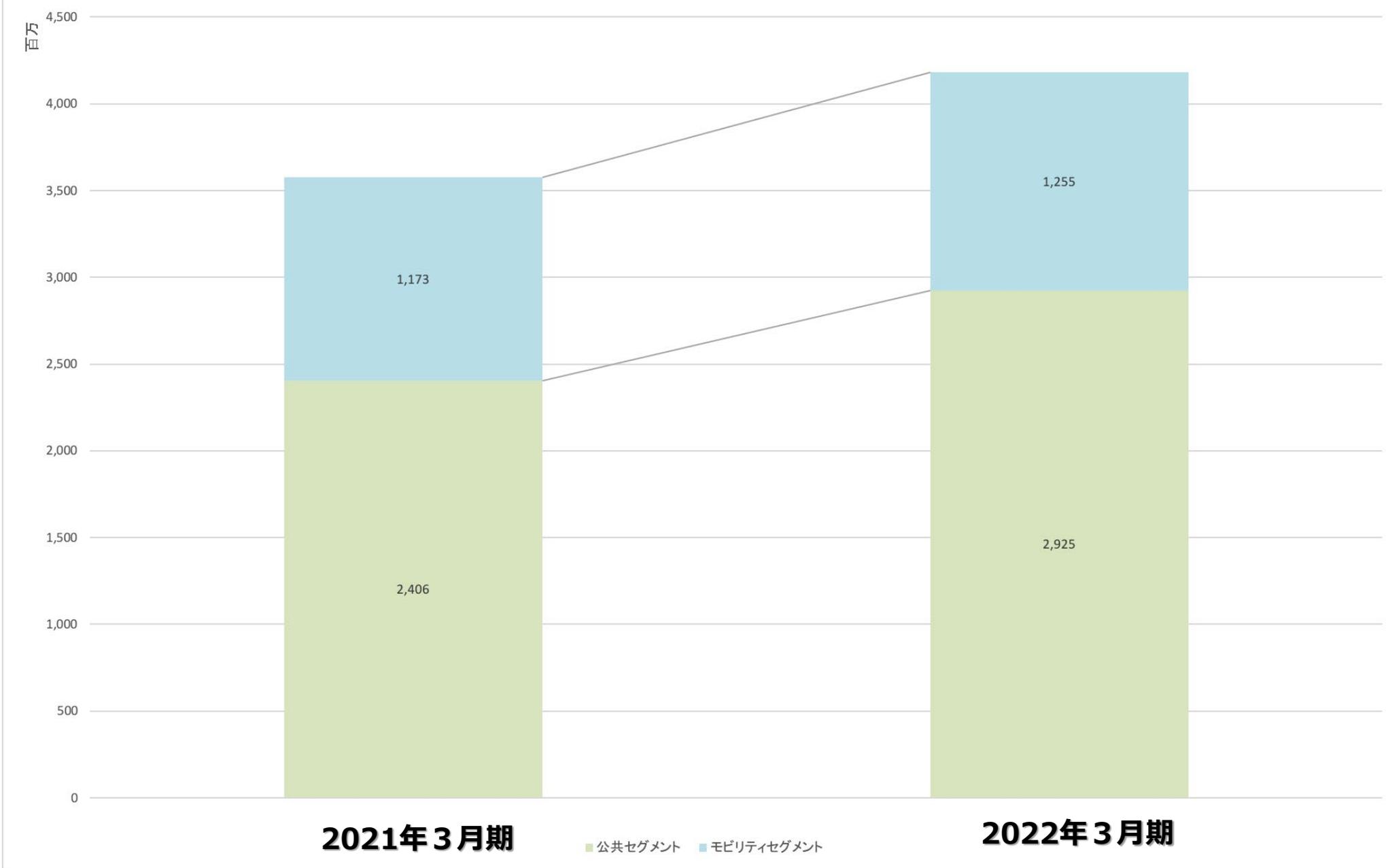
		2022年3月期		2023年3月期	2024年3月期
		計画	実績	計画	計画
公共セグメント	売上高	2,990	2,925	3,120	3,980
	営業利益	418	396	507	881
	売上高営業利益率	14.0%	13.6%	16.3%	21.1%
モビリティセグメント	売上高	1,450	1,254	1,470	1,510
	営業利益	68	77	89	108
	売上高営業利益率	4.7%	6.2%	6.1%	7.2%
その他	売上高	10	10	10	10
	営業利益	4	5	4	4
	売上高営業利益率	40.0%	48.2%	40.0%	40.0%

1. 公共セグメント、補助金を活用した測量計測機器の好調に推移した一方で、自社ソフトウェアの販売が計画を下回った結果、売上、営業利益ともに計画を下回る。

2. モビリティセグメント、請負案件の生産体制を強化、効率化することで利益率が大幅に改善し、営業利益が計画を上回る。



年度別セグメント別売上推移(年度末実績)





1. 会社概要

2. 中期経営計画

3. 2022年3月期の振り返り

4. 主なQ & A

5. 質疑応答

■ 次期の見通しについて

単位：百万円

	2022年 3月期 (実績)	2023年 3月期 (計画)	対前期 増減額	対前期 増減率
売上高	4,190	4,600	409	9.8%
営業利益	257	320	62	24.3%
経常利益	253	310	56	22.3%
親会社株主に帰属する 当期純利益	203	217	13	6.7%

■ 東証の市場再編でスタンダードを選択した理由は？

次の背景からスタンダードに決定

- ① 当社グループの事業が国内中心であること
- ② 現在の株主構成比率が国内中心であること
- ③ プライム市場の上場基準を現在満たすことは難しいこと

■ 自動運転の分野に向けたビジネスモデルは？

自動運転に関連する事業、次を展開中

- ① 自動運転を社会実装するために必要とされる高精度三次元地図の作成
- ② パートナー企業と提携し、提供実証実験用の自動車運転車両の構築・提供
- ③ 自治体・交通事業者・建設コンサルタントなど自動運転の実用化を目指す取引先と自動運転の実証実験の支援

■ 当社の情報開示と透明性の確保に関して

- ①法令に基づく開示以外の非財務情報も含め、東京証券取引所への情報開示に加え、当社ウェブサイト等を通して、迅速かつ適切な情報提供を行う方針
- ②株主・投資家の皆様に有益となる情報は、次の当社ウェブサイトに登録し発信
☆よくあるご質問→ <https://aisan-corp.com/ir/faq/>

■ 中期3年目、営業利益の伸長要因は？

- ①当社のビジネスの基礎は人財、獲得し教育し収益に貢献へ
- ②「お客様の業務を効率化」製販に関わる人財が必要、採用と教育に係る投資へ
- ③その投資効果が現れてくるのが中期経営計画の3年目と判断。さらには3年目以降の成長の源泉となる見込み

1. 会社概要

2. 中期経営計画

3. 2022年3月期の振り返り

4. 主なQ & A

5. 質疑応答



質疑応答

ご案内

株主・投資家の皆様への 情報発信について



IRメールマガジン登録URL

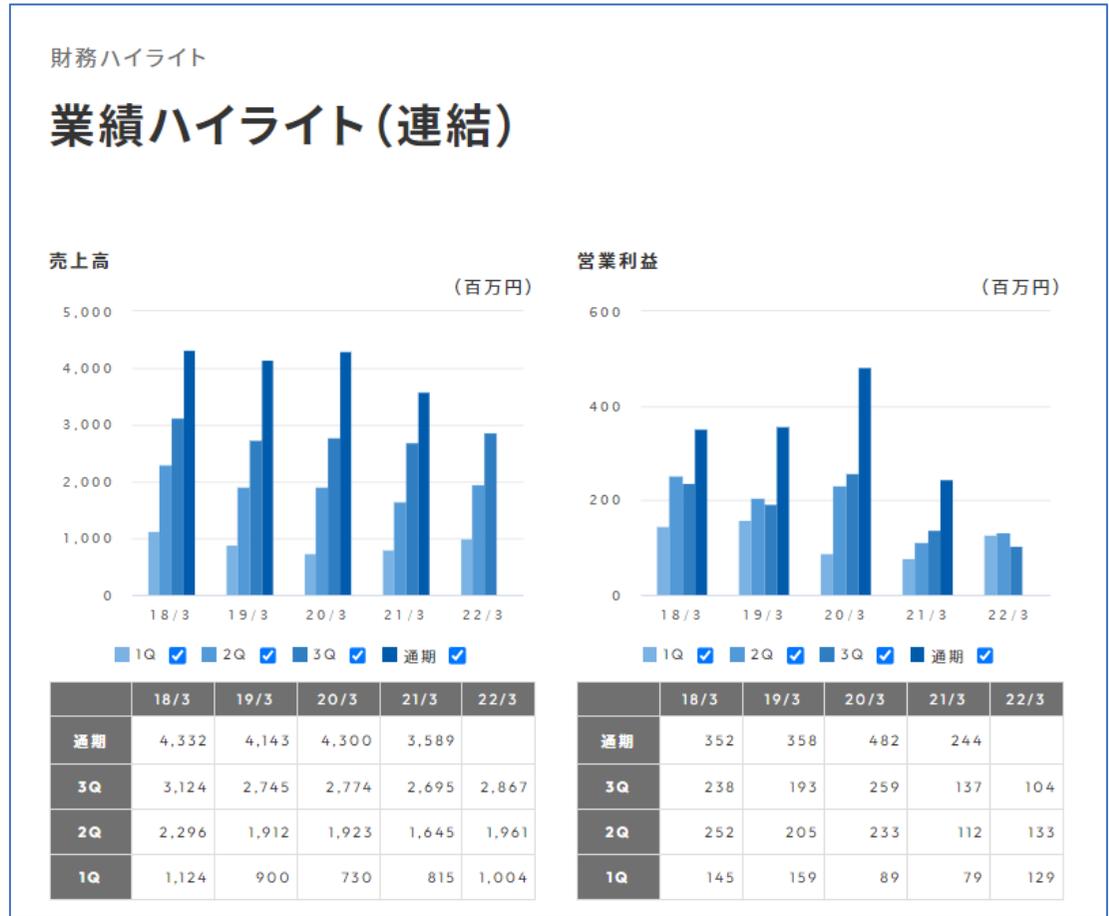
<https://rims.tr.mufg.jp/?sn=4667>



<https://aisan-corp.com/>



IRサイトトップ画面



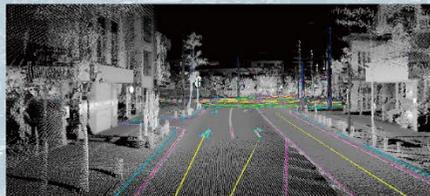
業績ハイライト画面
(視覚的に業績を伝える機能を導入)

Aisan's Mission

未来の社会インフラを創造する To Advance Society

街、都市、国土。

人々が生活するうえで欠かすことのできない社会インフラ。それらの整備は「測る」ことから始まります。
アイサンテクノロジーは、時代の最先端システムを融合したソリューションテクノロジーのアップデートをもって「測る」を支え、未来の社会インフラの創造に貢献します。



WingNeo INFINITY



本資料に記載された情報や業績予想等の将来見通しは、資料作成現時点において入手可能な情報及び当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されております。今後、経営環境の変化等の事由により実際の業績や結果とは異なる可能性があります。

【本資料及び当社IRに関するお問い合わせ先】

アイサンテクノロジー株式会社 経営管理本部

お問い合わせURL：<https://www.aisantec.co.jp/contact/>

※以下QRコードからもお問い合わせフォームにアクセスできます



